

Как повысить инвестиционную активность МСП

Настроения, ожидания и советы
предпринимателей



ОПОРА РОССИИ

Институциональные особенности: поколения предпринимателей и возрастающая сложность

На основе интервью с предпринимателями

	Как пришли в бизнес	Опыт на старте бизнеса	Выбор отрасли	Текущие потребности
Предприниматели 90-х	Заставили жизненные обстоятельства	Всему приходилось учиться самим, адаптироваться	Личные предпочтения, рынок был свободным	Возможность продажи бизнеса
Предприниматели 2000-х	Осознанное решение на основе опыта	Многолетний опыт работы менеджером в отрасли	Выбор относительно свободной ниши рынка	Финансовые ресурсы для расширения
Новые предприниматели	Поиск личной свободы	Образование уже ближе к бизнесу	Опора на новые технологии	Стартовый капитал и поддержка

- Требования к компетенции самих предпринимателей постоянно растут
- Большинство опрошенных предпринимателей не смогли бы запустить свой бизнес в текущих условиях
- Наиболее реалистичный путь к предпринимательству – через опыт работы в отрасли
- Все предприниматели выразили потребность в повышении своей квалификации



ОПОРА РОССИИ

ОБЩЕРОССИЙСКАЯ ОБЩЕСТВЕННАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ МАЛОГО И СРЕДНЕГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

Институциональные особенности: низкий уровень доверия

Невыполнение
долгосрочных
контрактов

Долгосрочные контракты с контрагентами почти не используются. Опыт привлечения к ответственности за нарушение контрактов – негативный

Персонализированные
отношения

Долгосрочные отношения выстраиваются только на основе взаимного доверия и успешного опыта сотрудничества

Слабое развитие
рынка
купли-продажи
бизнесов

Сделки проходят с существенным дисконтом к справедливой стоимости.

Эта проблема остро стоит перед предпринимателями пенсионного возраста

Сокращенный
горизонт
планирования

- **Срок жизни компаний в России меньше чем на Западе**
- **В России у малого бизнеса меньше шансов вырасти до среднего бизнеса**

«Есть свой бизнес и в Германии: контракты очень подробные и добиться их исполнения очень легко. Эффективность судебной системы такова, что все исполняют контракты досконально»

«Тут еще нужно упомянуть вот что: бизнес в России ничего не стоит (если это не что-то интеллектуальное, защищенное патентом) + очень много завязано на отношения, конкретных людей – нет возможности продать бизнес. Это проблема, которая отрицательным образом влияет на МСП в России»

Низкий уровень доверия связан с рисками оппортунистического поведения, и недостаточной эффективностью судебной системы

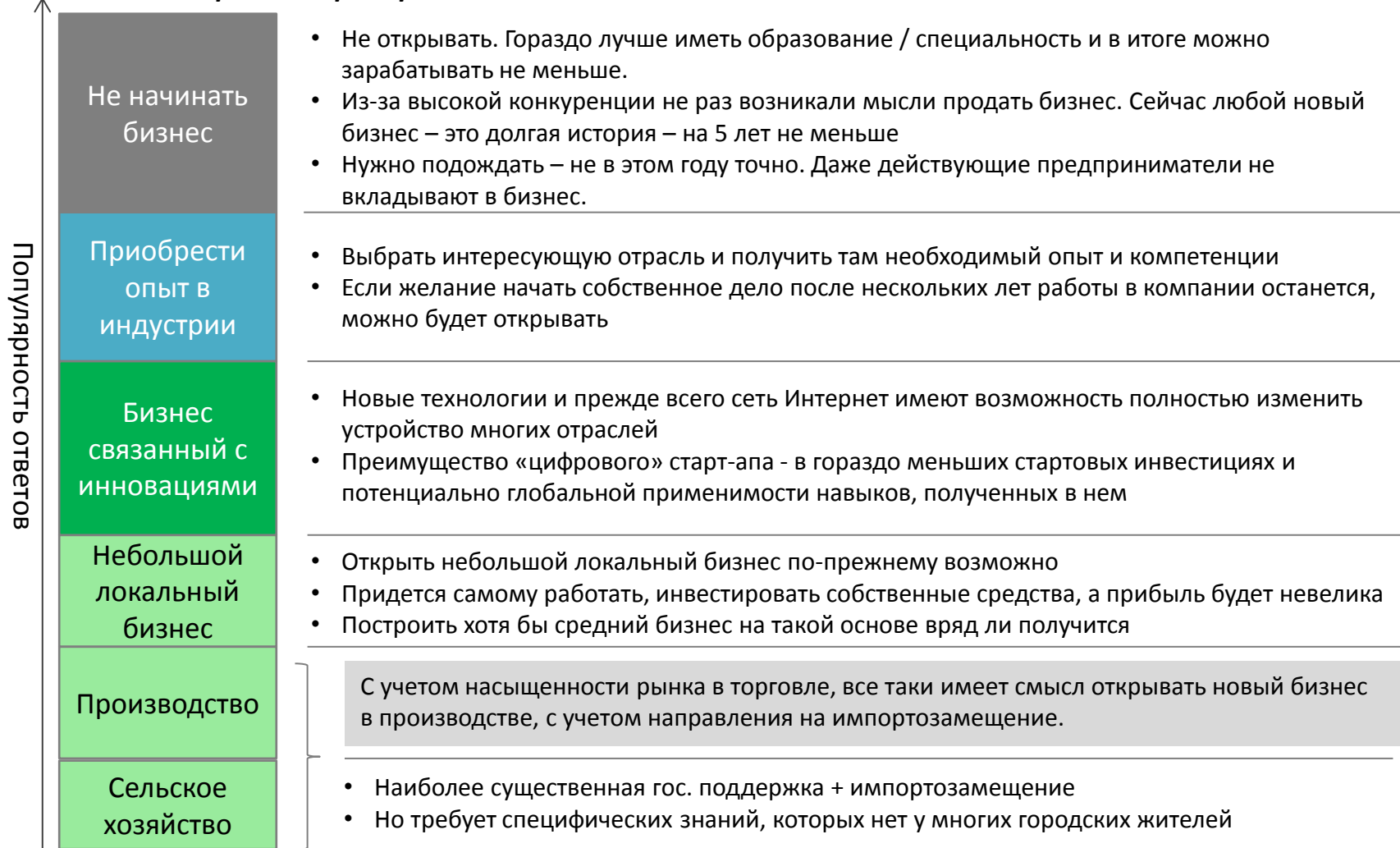


ОПОРА РОССИИ

ОБЩЕРОССИЙСКАЯ ОБЩЕСТВЕННАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ МАЛОГО И СРЕДНЕГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

Советы действующих предпринимателей начинающим бизнесменам в текущих условиях

На основе интервью с предпринимателями

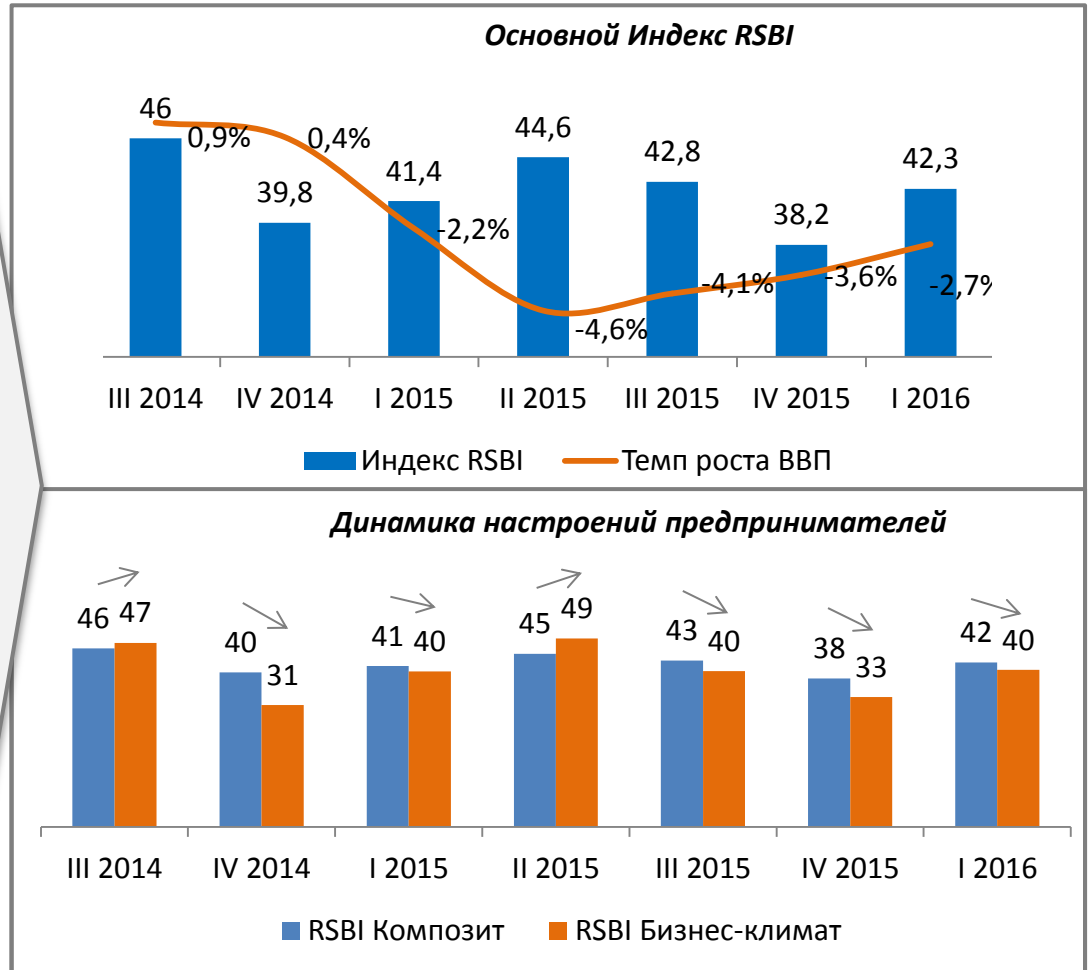


ОПОРА РОССИИ

ОБЩЕРОССИЙСКАЯ ОБЩЕСТВЕННАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ МАЛОГО И СРЕДНЕГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

Индекс Опоры RSBI отражает сохранение сложных условий для бизнеса в 1кв 2016

- Индекс Опоры RSBI находится на низком уровне, но вырос по сравнению с 4КВ 2015
- Это соответствует снижению темпов спада ВВП
- RSBI Бизнес-климат показывает общее восприятие экономики и, в сравнении с Композитным RSBI, отражает пессимизм настроений предпринимателей



Позитивный перелом может быть связан с развитием производства и импортозамещением

Однако предприниматели указывают на следующие проблемы, связанные с этим:

Высокие
требования к
собственным
компетенциям

Рост конкуренции привел к тому, что многие предприниматели в торговом бизнесе уже считают производство более перспективным, однако :

- Необходим большой набор критичных компетенций: в производственном процессе, логистике, и продажах
- Хуже подходит для стартового бизнеса
- Большие требования к стартовому капиталу, у которого нет очевидных источников

Стартовый
капитал

Зачастую, наиболее естественным образом, производство развивается как смежный бизнес к существующему торговому бизнесу

«Многие предприниматели не имеют никакого финансового образования. Работают на основе простейшего «приход-расход», не в состоянии рассчитать себестоимость, по сути изначально работают в убыток. Не используют разделения труда, не делают запасы под брак, производственные потери».

- Старт предпринимательской карьеры в производстве сложнее, чем в торговле... хотя бы потому, что собственную произведенную продукцию все равно придется продавать
- Наиболее часто встречаются истории, когда производство возникает как смежный бизнес к бизнесу в торговле или сфере услуг



ОПОРА РОССИИ

ОБЩЕРОССИЙСКАЯ ОБЩЕСТВЕННАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ МАЛОГО И СРЕДНЕГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

Позитивный перелом может быть связан с развитием производства и импортозамещением

Однако предприниматели указывают на следующие проблемы, связанные с этим:

**Импортное
оборудование и
девальвация**

Девальвация позитивно сказывается на компаниях, которые уже имеют готовое производство. Однако для старта нового производства очень часто требуется импортное оборудование, которое стало недоступным.

Государству следует поддерживать импорт средств производства в РФ

**Кадры и
образование**

Кадровые проблемы особенно острые в производственной сфере:

- Тяжело найти квалифицированных специалистов в любой области
- Искать приходится именно в том городе, где расположена компания, так как в России (в отличие, напр., от США) очень низкая мобильность населения

«Все оборудование для производства детского питания иностранное (выпускается в Италии) и после девальвации рубля стало стоит еще дороже (одна линия стоит 2-5 млн евро)».

«Компания сама планировала начать строительство завода с инвестициями в 2 млн долларов, но немного не успела до кризиса».

«Люди – вечная проблема. При развале Советского Союза прекратили свою работу специализированные техникумы (профессия – швея обувного производства). Средний возраст сотрудников в настоящее время – 52 года, а молодежь которая приходит, работает в среднем менее одного года».



ОПОРА РОССИИ

ОБЩЕРОССИЙСКАЯ ОБЩЕСТВЕННАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ МАЛОГО И СРЕДНЕГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

Итоговые выводы



Основная цель

Развитие инвестиционной активности МСП в экономике



1

Более долгосрочный взгляд на бизнес за счет развития рынка и инфраструктуры продажи бизнесов

2

Эффективность судебной системы (оперативность, низкозатратность) направленная на защиту контрактов

3

Развитие информационных система рынка труда + создание условий для мобильности трудовых ресурсов (напр. качественных общежитий)

4

Использование возможностей цифровых технологий для бизнеса (платформы, площадки, логистика)

5

Государственная поддержка импорта оборудования

6

Финансовая поддержка через гарантийный механизм и рефинансирование; развитие МФО как источника стартового капитала



ОПОРА РОССИИ

ОБЩЕРОССИЙСКАЯ ОБЩЕСТВЕННАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ МАЛОГО И СРЕДНЕГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

Спасибо за внимание!



ОПОРА РОССИИ